

# Best Seller

## IHK-Netzwerk Vertrieb: Das Forum für die Vertriebsleitung



### Programm 2021 (Änderungen vorbehalten)

Datum/Beginn	Thema	Ort
Do., 28.01. 17:30 Uhr	<b>NeuroSales – Die Macht des Unterbewusstseins bei Kaufentscheidungen</b> Referent: Tobias Bartel, Training & Beratung	Virtuell
Mi., 19.05. 17 Uhr	<b>Digitalisierung des Service &amp; Supports – Von der Kundenbindung bis zur Kundengewinnung</b> Referent: Tim Rombach, Managing Director, 711media websolutions GmbH	Virtuell
Do., 08.07. 17:30 Uhr	<b>IHK-Netzwerker-Veranstaltung 2021</b> Gemeinsame Veranstaltung der IHK-Netzwerke Referentin: Dana Geissler	Virtuell
Mi., 22.09. 17:30 Uhr	<b>Best Practice und Firmenrundgang easySoft. GmbH</b> Referent: Andreas Nau, Strategischer Geschäftsführer easySoft. GmbH Gemeinsame Veranstaltung mit dem IHK-Netzwerk Customer Service	easySoft. GmbH Zentrale Konrad-Zuse-Weg 2 72555 Metzingen
Do., 18.11. 16 Uhr	<b>Vertriebsstrategie und nachhaltige Produktentwicklung bei uhlsport</b> Referent: Dominik Solleder, Geschäftsführer uhlsport GmbH Gemeinsame Veranstaltung mit den IHK-Netzwerken Nachhaltigkeit und Produktmanagement	uhlsport GmbH Klingenbachstraße 3 72336 Balingen-Engstlatt
Mo., 22.11. 17:30 Uhr	<b>Emotionen binden Kunden – Die moderne Vertriebsstrategie</b> Referentin: Maria Azzarone, Expertin für den emotionalen Vertrieb	IHK-Forum Hindenburgstr. 54 72762 Reutlingen

Aktuelle Informationen unter [www.ihkrt.de/nw-vertrieb](http://www.ihkrt.de/nw-vertrieb).